

New Valmar – Sales account Manager Belux/Frankrijk

Hoe ziet je takenpakket eruit?

- Je werkt nauw samen met de interne verkoopafdeling en je sales assistant.
- Je bent 100% actief op de Belux en Frankrijk markt. Je onderhoudt relaties met bestaande klanten en biedt hen de best mogelijke service. Je prospecteert ook en zorgt voor een regelmatige instroom van nieuwe klanten.
- Je ontwikkelt verschillende verkoopstrategieën en legt deze voor aan de sales director.
- Je bent nieuwsgierig naar de concurrerende markt en voorziet New Valmar proactief van feedback over jouw regio.
- Je volgt interne, commercieel-strategische plannen op en werkt aan de continue optimalisatie van het volledige verkoopproces via het CRM-platform (Dynamics 365).

Wat verwachten we van jou?

Je bent een dynamische en gemotiveerde sales accountmanager en hebt enkele jaren commerciële ervaring :

- Eerdere ervaring in FMCG/Retail is een must.
- Een netwerk van waardevolle connecties in deze markt.
- Ervaring in babyproducten en/of huishouden is een plus.
- Ervaring in het werken met of het opbouwen van een netwerk van agenten is ook een pluspunt.

Je werkt naar resultaten toe en bent niet bang om initiatief te nemen.

Je bent klantgericht: je kunt gemakkelijk de behoeften van klanten waarnemen en geniet ervan om hen de beste service te bieden.

Je bent een communicatief vaardig persoon, zowel mondeling als schriftelijk, in staat om informatie op een duidelijke en gestructureerde manier over te brengen.

Je spreekt vloeiend Frans, Nederlands en Engels. Kennis van andere talen is een pluspunt.

Je bent leergierig en hebt een open geest.

Wat hebben we voor jou in petto?

New Valmar staat bekend om zijn dynamische werkomgeving en open communicatie waarbij teamwork en groepscohesie de sleutelwoorden zijn.

- Boeiende job met veel verantwoordelijkheid en variatie in een toffe werksfeer.

- Competitieve verloning aangevuld met talrijke extralegale voordelen
- Opleidingsmogelijkheden om het beste uit jezelf te halen.

Deze functie kan ingevuld worden als een fulltime vaste functie of worden aangeboden op freelance/zelfstandige basis, op basis van wederzijdse instemming.

In het geval van een freelance consultant kunt u profiteren van een aantrekkelijke vergoeding met bonus.

<https://www.nubyclub.com>